



Business Expansion Suite

SCHALEN ZONDER ZELF DE MOTOR TE ZIJN

[RESERVEER HIER DIRECT JE PLEK](#)

WELKOM BIJ DE BUSINESS EXPANSION SUITE

Je bedrijf draait, maar het draait op jou.

Er komen klanten binnen, je agenda is vol en je omzet groeit. Aan de buitenkant lijkt alles op de rit.

Maar zodra jij een week stopt, stopt de omzet. De nieuwe klanten komen binnen omdat jij zichtbaar bent. Jij voert de gesprekken, jij maakt de content, jij bent de verbinding tussen alles.

En elke maand begin je weer een beetje opnieuw. Je lanceert iets, je bent extra zichtbaar, de verkopen lopen op, en daarna begint de cyclus weer van voren af aan.

Je hebt genoeg kennis en je hoeft zeker niet harder te werken. Je bent alleen zelf nog de motor van je eigen bedrijf. En precies daar zit de rem op je groei.

Een funnel is geen businessmodel, maar
een ecosysteem wel.

IS DIT JOUW MOMENT?

Voor wie is dit?

DIT IS VOOR JOU...

...als je al betalende klanten hebt en klaar bent om te schalen

- Je draait al omzet met je diensten of aanbod
- Je hebt je aanbod al meerdere keren verkocht
- Je bent klaar met 's avonds klantwerk inhalen
- Je voelt dat je business meer potentie heeft dan 1:1 werk
- Je wilt een bedrijf dat blijft verkopen als jij offline bent
- Je wilt slimmer opschalen, niet harder werken

DIT IS NIET VOOR JOU...

...als je nog aan het begin staat

- Je hebt nog geen betalende klanten
- Je zoekt snelle omzet zonder sterk aanbod
- Je verwacht dat een funnel je business vanzelf oplost
- Je denkt dat een digitaal product automatisch verkoopt
- Je blijft liever consumeren dan bouwen en testen
- Je wilt geen eigenaarschap nemen over je groei

ONZE METHODE

De E³ Method™

Je bouwt geen losse funnel. Je bouwt een ecosysteem waarin alles samenwerkt, in drie stappen die op elkaar volgen.

01

Ecosysteem

Eerst verbind je alles. Je positionering, aanbod en klantreis worden één geheel, waarin ieder aanbod de volgende stap wordt.

02

Evergreen

Dan haal je jezelf uit de motor. Systemen nemen over wat niet van jou afhankelijk hoeft te zijn.

03

Exponentieel

Dan groei je zonder dat je agenda meegroeit. Je omzet kan omhoog zonder dat jij meer uren maakt.

HET RESULTAAT

- Nieuwe klanten worden bewust door een systeem begeleid
- Bestaande klanten stromen makkelijker door naar een volgend aanbod
- Iedere investering in marketing maakt het hele bedrijf sterker
- Een bedrijf dat steeds slimmer wordt, geen losse funnel

HOE HET ERUIT GAAT ZIEN

Stel je een bedrijf voor dat blijft verkopen als jij er even niet bent

- ♦ Zonder 's avonds nog onboarding-calls in te halen
- ♦ Zonder dat je omzet stilvalt op vakantie
- ♦ Zonder elke maand vanaf nul te beginnen
- ♦ Zonder dat groei automatisch meer werk betekent
- ♦ Zonder dat alles op jouw zichtbaarheid leunt
- ♦ Zonder losse funnels die niks met elkaar te maken hebben

Dat is geen droom, dat is wat een ecosysteem doet.



TIJD VOOR EEN ANDERE MANIER VAN ONDERNEMEN

Wat vroeger werkte, werkt nu niet meer.

De ondernemer is veranderd, maar de klant ook. Vijf jaar geleden groeide je nog met een paar losse funnels, een webinar of veel zichtbaarheid. Vandaag ziet jouw ideale klant tientallen vergelijkbare aanbiedingen per week en werkt “nog meer content” of “nog een funnel” steeds minder goed.

DE OUDE MANIER

- Iedere campagne begint opnieuw
- Content moet continu nieuwe leads opleveren
- Producten staan los van elkaar
- Iedere verkoop vraagt opnieuw jouw aandacht
- Groei betekent automatisch méér werk

DE NIEUWE MANIER

- Ieder aanbod maakt de volgende stap logisch
- Klanten bewegen automatisch verder
- Evergreen systemen blijven verkopen
- Content vervult meerdere functies tegelijk
- Groei is niet afhankelijk van dagelijkse zichtbaarheid

Bedrijven die duurzaam groeien bouwen geen losse marketingacties. Ze bouwen een ecosysteem en dat is precies wat we samen doen in de Business Expansion Suite.

E³ · STAP 1

Ecosysteem: alles wat je hebt gaat samenwerken

HET OBSTAKEL

Je hebt genoeg strategieën, tools en losse systemen. Alleen vormen ze samen nog geen geheel, en jij bent de enige die ze aan elkaar knoopt.

WAT JE BOUWT

Een heldere positionering, een waardeladder en een klantreis waarin ieder aanbod voorbereidt op de volgende stap. Van eerste kennismaking tot premium.

POSITIONERING

AANBOD & WAARDELADDER

KLANTREIS

MESSAGING



VOLGENDE STAP · EVERGREEN



DIANA YUSSUPOVA

“Ik ging naar 8 premium
klanten in 3 weken en
mijn eerste €30.000
maand.”



E³ · STAP 2

Evergreen: je haalt jezelf uit de motor

HET OBSTAKEL

Nu verkoopt niets zonder jou. Sta je stil, dan staat je omzet stil. Jij bent de motor, en dat is precies wat je wilt loslaten.

WAT JE BOUWT

Funnels, e-mailmarketing en automatiseringen zo ingericht dat je bedrijf blijft verkopen wanneer jij niet online bent. Wat geen handwerk hoeft te zijn, draait vanzelf.

EVERGREEN FUNNELS

E-MAILMARKETING

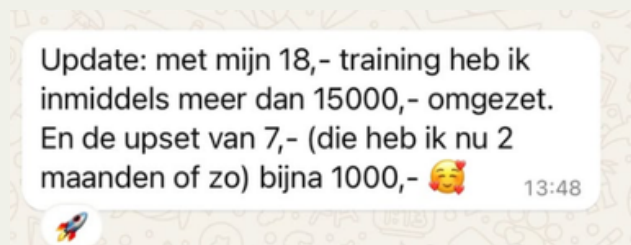
AUTOMATISERINGEN

AI-WORKFLOWS

Dit is schalen zonder zelf de motor te zijn.

HET RESULTAAT BIJ EEN KLANT

"Met mijn micro-product van €18 heb ik al 15k omgezet. De upsell maakte ik in 3 uur."

EVELIEN, EFT TAPPING EXPERT

VOLGENDE STAP · EXPONENTIEEL

A portrait of a woman with blonde hair and bangs, wearing a white button-down shirt and a necklace with a lightning bolt pendant. She is smiling slightly. Several soap bubbles are floating around her face. The background is a solid grey color. The entire image is framed by a decorative border of repeating gold-colored semi-circles with vertical lines inside.

EVELIEN | EFT TAPPING

“Vanuit de funnel is er een
wachtlĳst ontstaan voor mijn 1:1
en haalde ik met alleen mijn
nieuwe micro offer al meer dan
€ 15.000 omzet binnen.”

 PEGGY

E³ · STAP 3

Exponentieel: groeien zonder dat je agenda meegroeit

HET OBSTAKEL

Meer omzet betekent nu meer uren. Elke groeistap kost je meer tijd, en op een gegeven moment is die tijd op.

WAT JE BOUWT

Processen, dashboards en meerdere omzetstromen, zodat je bedrijf groter kan worden zonder dat jouw agenda voller wordt. Je stuurt op cijfers, niet op onderbuikgevoel.

MEERDERE OMZETSTROMEN

KPI-DASHBOARD

TEAM & PROCESSEN

CEO-RITME

HET RESULTAAT BIJ EEN KLANT

"Ik ben naar gemiddelde maandomzetten van €8000 gegaan. Vanuit het groepsprogramma doorgestroomd naar 1:1 en daarna het DFY traject. Ik werk nu al 1,5 jaar met Peggy."

VALERIE, PSYCHOHYPNOTHERAPEUT



VALERIE DE RUITER | HYPNOTHERAPIE

“Ik heb nu eindelijk het steady bedrijf opgebouwd wat me al die jaren niet lukte, zonder harder te werken of mezelf in strategieën te forceren die niet bij mij passen”

MIJN METHODE IN ÉÉN BEELD

Drie stappen, één systeem

Elke stap bouwt op de vorige. Eerst verbinden, dan automatiseren, dan vermenigvuldigen. Zo groeit je bedrijf zonder dat jij de bottleneck blijft.



Een funnel is geen businessmodel. Een ecosysteem wel.

DE 6 BOUWSTENEN · DEEL 1

Jouw fundament

[01]

Positionering die direct duidelijk maakt waarom klanten voor jou kiezen

Veel ondernemers zijn zichtbaar, maar niet onderscheidend. Je ontwikkelt een positionering waarmee jouw ideale klant binnen enkele seconden begrijpt voor wie je bent en waarom jouw aanpak anders is.

Positionering

Duidelijke belofte

Ideale klant

Messaging

Ecosysteem Canvas

[02]

Een aanbod en waardeladder waar klanten vanzelf doorstromen

Een goed aanbod verkoopt. Een goed ecosysteem zorgt dat klanten blijven terugkomen. Je bouwt een logische waardeladder waarin ieder aanbod voorbereidt op de volgende stap.

Premium aanbod

Micro-offers

Upsells

Waardeladder

Customer Journey

[03]

Evergreen systemen die blijven verkopen

Nu leg je de motor onder je bedrijf. Je richt funnels, e-mailmarketing, AI en automatiseringen zo in dat jouw bedrijf blijft verkopen wanneer jij niet continu online bent.

Evergreen funnels

E-mailmarketing

AI-workflows

Automatiseringen

Contentmachines

DE 6 BOUWSTENEN · DEEL 2

Groei & leiderschap

[04]

Een marketingmachine die iedere week nieuwe klanten aantrekt

Je leert hoe iedere post, e-mail en video onderdeel wordt van hetzelfde systeem, waardoor je marketing elkaar versterkt in plaats van steeds opnieuw begint.

Contentstrategie

Storytelling

Leadgeneratie

Social media

Conversiecontent

[05]

Slimmer schalen zonder meer uren te maken

Je bouwt aan een bedrijf dat groter kan worden zonder dat jouw agenda automatisch voller wordt. Je richt processen, dashboards en meerdere omzetstromen in.

Meerdere omzetstromen

KPI-dashboard

Team & processen

AI-ondersteuning

Optimalisatie

[06]

CEO worden van je eigen Business Ecosysteem

De laatste bouwsteen gaat niet over harder werken, maar over sturen op cijfers, keuzes maken als ondernemer en ondernemen vanuit overzicht in plaats van brandjes blussen.

CEO-ritme

Strategische keuzes

Data-gedreven

Lange termijn groei

Exponentieel denken



JALEESA ELISABETH | COACH

“Voor mij nog steeds het meest
waardevolle programma waar
ik ooit ingestapt ben. De
combinatie van strategie,
implementatie en de
groepsdynamiek, waar je heel
veel van leert.”

 PEGGY



MET WIE GA JE SAMENWERKEN?

Jouw coaches in dit programma

Je hoeft geen compleet team aan te nemen. Je krijgt er één.

Je loopt niet vast omdat je te weinig kennis hebt. Je loopt vast omdat je op een bepaald moment niet meer alles tegelijk kan zijn. Je bent de CEO, marketeer, verkoper, funnelbouwer, data-analist, projectmanager én degene die alle systemen draaiende houdt.

En precies daar ontstaat de rem op groei. Daarom krijg je in dit jaarprogramma niet alleen toegang tot mij, maar tot een compleet team van specialisten. Mensen die iedere dag bezig zijn met één onderdeel van groei, zodat jij niet overal zelf expert in hoeft te worden.

Dit zijn geen losse experts die af en toe een training geven. Dit zijn de mensen die je naast je wilt hebben op het moment dat je een belangrijke beslissing moet nemen. Die met je meedenken voordat je live gaat. Die zien waar omzet blijft liggen. Die je behoeden voor kostbare fouten. Die ervoor zorgen dat je sneller schakelt, betere keuzes maakt en blijft bouwen aan een bedrijf dat niet alleen groeit, maar ook steeds sterker wordt.

Normaal gesproken heb je voor zo'n team een fors budget, meerdere freelancers of zelfs een intern managementteam nodig. In dit programma zitten ze gewoon naast je. Wij geloven dat je veel sneller groeit als je vanaf het begin de juiste mensen om je heen verzamelt.

Veel ondernemers weten wel wat ze moeten doen. Peggy ziet waarom het nog niet werkt.

Haar kracht zit niet in nog een marketingstrategie, maar in het vinden van het ene strategische lek waardoor je aanbod, funnels of positionering onnodig omzet laten liggen.

Samen met Peggy start je met een persoonlijke strategiesessie waarin jullie jouw complete business onder de loep nemen. Je aanbod, positionering, funnels, klantreis, marketing en omzetdoelen. We maken een groeiplan waarmee iedere keuze bijdraagt aan meer klanten, meer winst en meer rust.

Iedere maand schuif je opnieuw aan tijdens een live strategiesessie. Hier kun je jouw funnel, aanbod, lancering, micro offers, prijsstrategie of marketing laten ontleden.

Peggy ziet vaak binnen enkele minuten waar de grootste groeikansen zitten. De kleine aanpassingen die het verschil maken tussen “best aardig” en een aanbod dat klanten niet meer kunnen negeren.

Je hoeft het niet alleen uit te zoeken. Je hebt een strategisch brein naast je dat met je meedenkt, bijstuurt en ervoor zorgt dat je blijft bouwen aan een bedrijf dat steeds slimmer groeit.



Het brein achter een salesproces dat blijft draaien als jij even niet kijkt.

Een goed aanbod verkoopt, maar een goed salessysteem blijft verkopen.

Lisa zorgt ervoor dat alles achter de schermen klopt. Van lead tot klant. Van setter tot opvolging. Van structuur tot conversie.

Waar veel ondernemers blijven hangen in losse DM's, vergeten follow-ups en een salesproces dat volledig op henzelf draait, bouwt Lisa een systeem dat blijft werken. Ook als jij een dag vrij neemt.

Tijdens het jaarprogramma kun je jouw complete salesproces door Lisa laten analyseren. Ze denkt mee over je setters, opvolging, CRM, salesflows, taakverdeling en alle processen die bepalen of een geïnteresseerde uiteindelijk klant wordt.

Ze ziet waar leads afhaken, waar omzet blijft liggen en welke systemen je nodig hebt om met meer rust en meer voorspelbaarheid te groeien.

Je hoeft niet langer alles zelf te controleren. Je leert bouwen aan een salesmachine die draait, zodat jij kunt ondernemen in plaats van brandjes blussen.



Succesvolle ondernemers nemen geen betere beslissingen omdat ze slimmer zijn. Maar omdat ze betere data hebben.

Bonny zorgt ervoor dat jij nooit meer hoeft te gokken. Waar de meeste ondernemers sturen op gevoel, losse spreadsheets en verouderde rapportages, bouwt Bonny een beslissingssysteem dat laat zien waar jouw grootste groeikans vandaag ligt.

Tijdens het jaarprogramma kun je met Bonny sparren over je cijfers, dashboards, KPI's, winstgevendheid en de systemen achter je bedrijf. Niet om nog meer rapportages te maken, maar om eindelijk te begrijpen welke cijfers ertoe doen en welke je rustig kunt negeren.

Ze helpt je om patronen te herkennen voordat ze problemen worden, omzetkansen eerder te zien en beslissingen te nemen vanuit feiten in plaats van onderbuikgevoel.

Want hoe groter je bedrijf wordt, hoe duurder beslissen op gevoel wordt. Bonny zorgt ervoor dat jouw cijfers eindelijk vóór je gaan werken, zodat iedere groeibeslissing onderbouwd voelt.



Groei hoeft niet te betekenen dat jij harder gaat werken. Het betekent dat je bedrijf slimmer gaat werken.

Mandy zorgt ervoor dat jouw bedrijf achter de schermen net zo slim wordt als jij aan de voorkant bent.

Waar veel ondernemers blijven hangen in handmatig werk, losse systemen en eindeloze to-do's, ziet Mandy precies welke processen slimmer, sneller en eenvoudiger kunnen.

Tijdens het jaarprogramma kun je met Mandy sparren over automatiseringen, funnels, systemen, technische inrichting en alles wat ervoor zorgt dat jouw bedrijf blijft draaien, ook als jij even niet achter je laptop zit. Ze denkt niet in losse tools, maar in complete ondernemersprocessen. Ze ziet waar tijd weglekt, waar onnodige handelingen blijven terugkomen en hoe je met een paar slimme aanpassingen uren per week terugwint.

Want ondernemen wordt pas echt leuk als jouw bedrijf vóór je werkt, in plaats van andersom.

Mandy helpt je bouwen aan een onderneming die schaalbaar is, overzicht geeft en ruimte creëert voor de dingen waar jij energie van krijgt.



Groeien wordt pas voorspelbaar als nieuwe leads niet meer afhankelijk zijn van jouw zichtbaarheid.

Tara helpt je bouwen aan een advertentiesysteem dat dag in, dag uit nieuwe potentiële klanten aantrekt.

Waar veel ondernemers blijven vertrouwen op social media, lanceringen of mond-tot-mondreclame, kijkt Tara naar het advertentie plaatje.

Tijdens het jaarprogramma kun je met Tara sparren over je advertentiestrategie, Meta Ads, leadgeneratie, campagnes en het slim opschalen van wat al werkt.

Ze ziet niet alleen welke advertentie beter kan, maar vooral waarom een campagne wel of niet winstgevend wordt. Daardoor stop je met gokken en ga je sturen op data, strategie en rendement.

Want advertenties zijn geen kostenpost. Ze zijn een groeiversneller, mits de strategie klopt.

Tara helpt je een voorspelbare stroom van kwalitatieve leads op te bouwen, zodat jouw groei niet langer afhankelijk is van het algoritme of je volgende lancering.





IN 12 MAANDEN NAAR €100K+

De programma details



INTRODUCING

Business Expansion Suite

In 12 maanden bouwen we samen een Business Ecosysteem dat niet afhankelijk is van losse campagnes, maar blijft doorgroeien doordat alles met elkaar samenwerkt. Het Business Operating System voor ondernemers die naar **€100k+ per jaar** willen, volgens de E³ Method™.

Je ontwikkelt	De opzet
• Een heldere positionering die de juiste klanten aantrekt • Een waardeladder waarin klanten vanzelf doorstromen • Evergreen systemen die blijven verkopen • Meerdere omzetstromen die elkaar versterken • Een schaalbaar bedrijf zonder overal tegelijk te zijn	• 12 maanden begeleiding, implementatie en feedback • 2 vaste live call-momenten per maand • Persoonlijk 1:1 startplan op basis van assessment • Kleine groep voor persoonlijke aandacht • Toegang tot alle expert-suites & de Template Vault

LET OP: dit is een programma waarin we meekijken met wat JIJ moet doen, en wat voor JOU de naald in je business verschuift. Dit is niet een one-size-fits-all programma. We begeleiden je persoonlijk (ookal is het in groepsvorm, je krijgt persoonlijke tijd in de calls). We kijken en denken mee met strategieën die passen bij jou, je aanbod en jouw doelgroep + het doel wat je voor ogen hebt.

SUPPORT & TOOLS

Zo bouwen we dit samen

Dit programma is niet ontworpen om je avonden te vullen met eindeloze video's. Je werkt met gerichte modules, duidelijke kaders en concrete uitwerkingen, zodat je niet blijft hangen in leren, maar doorpakt met bouwen en testen.

LIVE BEGELEIDING

STRATEGIE SUITE	MARKETING SUITE	TECH SUITE
Voor scherpe keuzes en richting. We kijken naar je aanbod, instap en doorstroom, zodat je weet wat je bouwt en waarom het verkoopt.	Voor instroom en positionering. Je werkt aan messaging, zichtbaarheid en conversie, zodat kopers op het juiste moment instappen.	Voor implementatie en samenhang. We zorgen dat funnels, tools en automatiseringen logisch samenwerken, zonder complexiteit.

STRATEGISCHE TOOLS

- Accelerator Start Assessment
- Ecosysteem Blueprint
- Offer Statement & positionering templates
- Milestone checklists per fase

BOUW & IMPLEMENTATIE

- Template Vault: funnels, pagina's, e-mails
- Resource Maps - welke template wanneer
- Funnel & automation templates
- Quick Win frameworks

HIERONDER VIND JE DE DAGEN EN TIJDEN VAN DE CALLS

Het call schema voor de eerste 6 maanden

Let op: hier vind je het call schema van de eerste 6 maanden. Het is niet perse de bedoeling dat je bij alle calls aanwezig bent. Je kijkt waar jij op dat specifieke moment behoefte aan hebt, en wat je nodig hebt.

Datum	Tijd	Met	Onderwerp
do 10 sep 2026	09:00	Peggy	 Strategie
ma 14 sep 2026	09:00	Bonny	 CEO cijfers & AI
do 17 sep 2026	09:30	Mandy	 Automatisering & tech
di 22 sep 2026	09:00	Lisa	 Sales
vr 25 sep 2026	12:30	Tara	 Ads
do 1 okt 2026	09:00	Peggy	 Strategie
ma 12 okt 2026	09:00	Bonny	 CEO cijfers & AI
do 15 okt 2026	09:30	Mandy	 Automatisering & tech
vr 16 okt 2026	11:30	Tara	 Ads
do 22 okt 2026	09:00	Lisa	 Sales
do 5 nov 2026	09:00	Peggy	 Strategie
do 12 nov 2026	09:30	Mandy	 Automatisering & tech
ma 16 nov 2026	09:00	Bonny	 CEO cijfers & AI
vr 20 nov 2026	11:30	Tara	 Ads
di 24 nov 2026	10:00	Lisa	 Sales

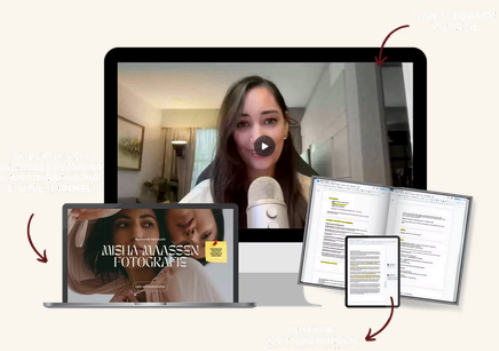
do 3 dec 2026	09:00	Peggy	 Strategie
ma 7 dec 2026	09:00	Bonny	 CEO cijfers & AI
do 10 dec 2026	09:30	Mandy	 Automatisering & tech
wo 16 dec 2026	10:00	Tara	 Ads
di 22 dec 2026	10:00	Lisa	 Sales
do 7 jan 2027	09:00	Peggy	 Strategie
vr 15 jan 2027	11:30	Tara	 Ads
di 19 jan 2027	10:00	Lisa	 Sales
do 21 jan 2027	09:30	Mandy	 Automatisering & tech
ma 25 jan 2027	09:00	Bonny	 CEO cijfers & AI
do 4 feb 2027	09:00	Peggy	 Strategie
ma 15 feb 2027	10:00	Tara	 Ads
do 18 feb 2027	09:30	Mandy	 Automatisering & tech
ma 22 feb 2027	09:00	Bonny	 CEO cijfers & AI
di 23 feb 2027	10:00	Lisa	 Sales

EN DAT IS NIET ALLES

Tijdelijke bonussen

BONUS 1 | T.W.V. €197

PERSOONLIJKE FEEDBACK REVIEW



Je mailt je aanbod en systemen-framework in en krijgt persoonlijke feedback in een video: aanbod analyseren, eerste implementaties doornemen en knelpunten eruit halen.

BONUS 2 | T.W.V. €75

BESLISKADER FOCUS & KEUZES



Een praktisch denk- en werkmodel dat je helpt sneller keuzes te maken: wat nu prioriteit heeft, wat je bewust laat liggen, en wanneer iets ‘goed genoeg’ is.

IN HET KORT - NA DE BUSINESS EXPANSION SUITE HEB JIJ...

- Een Business Ecosysteem volgens de E³ Method™
- Een evergreen klantreis die vanzelf doorstroomt
- Slimme systemen, AI en automatiseringen die blijven verkopen
- Een schaalbaar bedrijf met meerdere omzetstromen
- Eén slim geheel in plaats van losse funnels
- Meer vrijheid, overzicht en voorspelbare omzet



THALIA LACLE | AGENCY OWNER

“Introduceerde een nieuwe masterclass in mijn funnel en verkocht na afloop 10x mijn aanbod! In de 4 jaar dat ik mijn bedrijf heb, ben ik nog nooit zo snel gegroeid dan in de 6 maanden dat ik met Peggy samenwerkte.”

 PEGGY

WAAR HET NAARTOE KAN GROEIEN

KLANTRECENSIES

Prijs sinds gisteren verdubbelt, vraag nu €5k, vanochtend direct een verkoop - wow 🤩 11:10

Wat super! 🙌🙌🙌 11:13 ✓

Weg met die limited beliefs 🤔🤔 11:13 ✓

Ik heb bijna jouw investering er gewoon al uit 17:56

Ik heb bijna jouw investering er gewoon al uit 17:56

Goedzooo! 🙌 17:56 ✓

In een maand 🤔 17:56

Dat was ook de bedoeling, zo snel mogelijk 🤔 17:56 ✓

Jaaaa love it had dit jaren eerder moeten doen 🤔 17:57

Jaaaa love it had dit jaren eerder moeten doen 🤔 17:57

Hahahah! 17:57 ✓

Hoe ging vorige week?! 🤔 10:23 ✓

Uiteindelijk 8 calls gehad en 5 omgezet naar klanten! Dat betekent gewoon mijn eerste €15.000 maand gehaald! 🙌🙌🙌🙌🙌 Er wordt wel in termijnen betaald, maar toch! 🤔 10:24

Wat goed!!! Zie je, niks is onmogelijk, nu gaan we dit 10:24 ✓

Ik ga even een borreltje drinken vanavond 🤔🤔 tweede high paying klant deze maand! 17:04

Yaaaay! T is je gegund 17:04 ✓

Hard work pays off 17:05 ✓

(Mooi screenshot voor in je stories 🤔) 17:05

Je bent het ook dubbel en dwars waard 🙌 11:10

Superlief!!! 11:10

Bij jou voel ik dat ik er zelfs meer voor had kunnen neerleggen. Voor de waarde die je geeft 11:10

En dat geeft een goed en vertrouwd gevoel. 🙌 doe je super Nice. 11:10

Wat fijn om te horen!! 11:10

Yes, getikt! Deze maand 2de cliënt binnen met akkoord op offerte van 1.575 euro! De eerste was 1.750 euro! 20:49

Omzet van €3325 - na verandering in aanbod 1:1 trajecten 20:49

Woohoooo!!! Eerste beta programma verkocht voor €797 🤔🤔 18:11 ✓

Binnen 2 weken 18:11 ✓

Yeeeeeehees!! 🙌🙌🙌 18:11 ✓

Peggy 🤔🤔🤔🤔 12:39

Mijn 1e omzet voor [redacted] al €16.750,- 12:40

Whooohooo 🙌🙌🙌 12:43 ✓

Hoeveel nieuwe klanten nu in totaal voor je 1:1? 12:03 ✓

Ik zit nu op 5 en ik denk dat dat sowieso 6 worden ;) 12:04

PEGGYYYY IK HEB MIJN EERSTE KLANT!! 🙌🙌🙌 23:39

Volledige prijs gewoon ook 🤔 23:40

Ik ben zoooo blij 🙌🙌🙌 23:43

€1997,- omgezet voor haar eerste 1:1 klant 23:43

Yaaaaay 🙌🙌🙌🙌🙌 09:35

Ja dat is echt leuk! 13:05

Toch even 624,- verkocht deze week met mijn online producten 🤔 13:05

Weer eentje verkocht! 4 gesprekken gehad 4 x verkocht! 🙌🙌🙌 16:20

Deze voor 600,- ex 16:20

Lekker bezzzzigggg 🙌🙌🙌 Gefeliciteerd 🙌 17:02 ✓

Jij 12:44

Wat superrrr 12:44

In 2 maanden 23 trajecten omg 12:44

23 x €6000 = €138.000 binnen 2 maanden 12:44

In 2 maanden 23 trajecten omg 12:44

Omg! 12:44 ✓

€4k- totaal 17:04

ONZE MANIER VAN WERKEN

De Do The Work afspraak

Dit programma werkt als je het toepast. Jij committeert je aan het proces, wij committeren ons aan het resultaat.

WANNEER JIJ...	...DAN DOEN WIJ DIT
● Het fundament van het programma volledig doorloopt ● Actief deelneemt aan de groepssessies ● Vragen stelt en feedback vraagt wanneer je vastloopt ● Je uitwerkingen en assets op tijd aanlevert ● Binnen de eerste 90 dagen je eerste verkoopmoment draait	● Je blijft in het programma zolang dat nodig is ● Ik kijk persoonlijk met je mee waar het vastloopt ● We analyseren samen wat er ontbreekt of schuurt ● En sturen bij tot het wel gaat bewegen

Geen “je moet gewoon harder werken”.
Maar een eerlijke, strategische blik op wat nodig is.



KIES WAT HET BESTE BIJ JOU PAST

Wat is de
investerings?

TOTALE WAARDE €15.000+

Dit ontvang je

1:1 kickoff plan met Peggy van 60 min.	€450
Expert-calls per maand	€3.000
Template Vault	€350
AI Assistant Suite	€250
12 maanden begeleiding & optimalisatie	€7.500
Expert masterclasses	€1.500
Bonus 1 · Feedback review	€197
Bonus 2 · Besliskader	€75
Totale waarde	€15.000+

12 TERMIJNEN

MEEST GEKOZEN

12 MAANDELIJKSE BETALINGEN

~~€770 p.m.~~
€450,-

PER TERMIJN · EX. BTW

EENMALIG

BETALING IN ÉÉN KEER

~~€7.700~~
€5.000,-

EX. BTW

Zolang ik in Singapore gevestigd ben wordt 0% btw toegepast (btw verlegd). Mocht mijn vestigingsland wijzigen naar Nederland, dan wordt de geldende btw vanaf dat moment berekend. Instappen is mogelijk met een maandelijkse betaling.

EARLY BIRD • GELDIG TOT 14 SEPTEMBER

Stap je vóór 14 september in, dan bouw je mee tegen early bird tarief

We starten met een kleine groep, zodat we bij iedereen echt mee kunnen bouwen.

Wie er vroeg bij is, betaalt het early bird tarief.

IN ÉÉN KEER

~~€5.000,-~~

4.000

Je bespaart €1.000,- en start direct met je 1:1 kickoff.

VOORDELIGSTE OPTIE

GESPREID BETALEN 12 KEER

~~12 × €450,-~~

335

Twaalf maandtermijnen, de eerste bij inschrijving.

MEEST GEKOZEN

DEADLINE

14 september

GROEP

Klein gehouden

LOOPTIJD

12 maanden

Na 14 september geldt het reguliere tarief.

Boek je strategiegesprek vóór die datum, dan houden we het early bird tarief voor je open tot na ons gesprek.

[PLAN JE GESPREK](#)

EERLIJK ANTWOORD OP WAT JE NU DENKT

Maar Peggy...

"Ik heb hier nu geen tijd voor."

Klopt, en precies daarom doe je dit. Je rekent op 2 tot 3 uur per week. Dat is minder dan je nu kwijt bent aan werk dat straks vanzelf draait. De eerste maanden kost het tijd, daarna geeft het je tijd terug.

"Werkt dit ook in mijn niche?"

Onze klanten komen uit social media management, fotografie, human design, EFT, hypnotherapie, familiesystemen, business coaching, online fitness en nog veel meer niches. Wat ze delen is een bewezen aanbod en een agenda die vol zit. De methode zit in de structuur, niet in het onderwerp.

"Het is een flink bedrag."

Dat is het ook. Dit is een investering in een jaar bouwen, geen cursus die je even koopt. Je kunt in termijnen instappen, en in het strategiegesprek rekenen we samen door wat dit voor jouw omzet moet opleveren om te kloppen.

"Ik heb al zoveel programma's gevolgd."

Daarom is dit er geen. Je krijgt geen bibliotheek met video's waar je alleen doorheen moet. We bouwen mee, kijken mee voordat je live gaat en sturen bij tot het werkt. In een kleine groep, dus je wordt gezien.

"Ik ben niet technisch."

Dat hoeft ook niet. Je krijgt de Template Vault met kant-en-klare funnels, pagina's en e-mails, plus Mandy en Lisa die met je meekijken op de inrichting. Je bouwt na, je bedenkt niet zelf.

"Wat als het toch niet past?"

Dan zeggen we dat. Het strategiegesprek is gratis en vrijblijvend. Zien we dat dit niet het juiste moment is, dan zeggen we dat eerlijk en loop je alsnog weg met een helder beeld van je volgende stap.

Twijfel je nog over iets anders?

Stel die vraag in het strategiegesprek. Liever een eerlijk nee dan een ja waar je later spijt van krijgt.

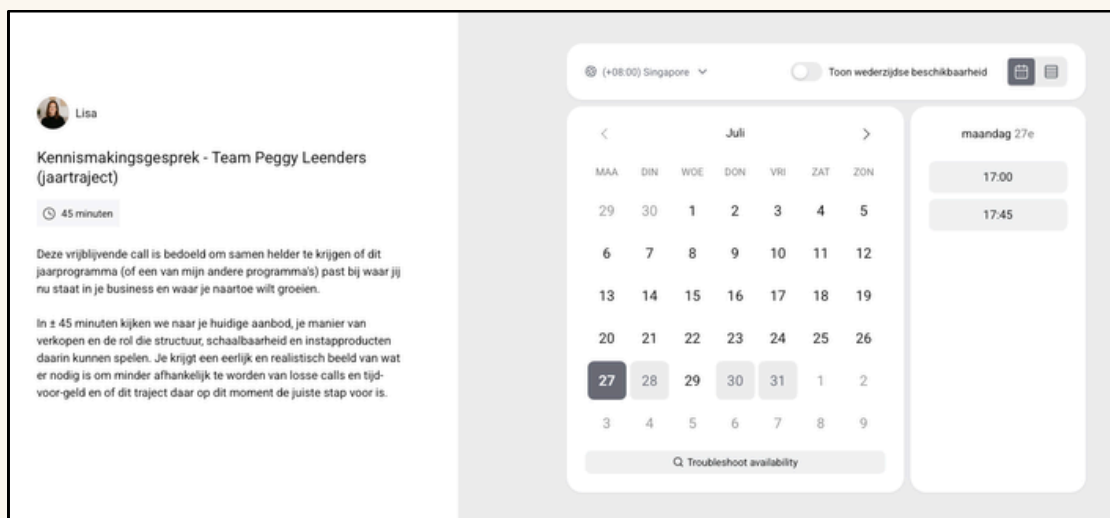
[PLAN JE GESPREK](#)

WHAT'S NEXT?

Zo zet je de eerste stap

DE EERSTE STAP

- Je boekt je **gratis strategiegesprek** hier met Lisa
- We kijken samen of dit past bij waar jij nu staat en waar je naartoe wilt
- Zo ja, dan ontvang je de betaallink en boek je je 1:1 kick-off met Peggy



DAARNA

- Kick-off call van 1 uur, we maken jouw persoonlijke startplan
- Business assessment: je focus en eerste stappen worden helder
- Je krijgt je eerste to-do's en toegang tot alle materialen

EN DAN?

- We gaan een jaar samen bouwen aan jouw ecosysteem.

Jij committeert je aan het proces.
Wij committeren ons aan het resultaat.



LET'S STAY CONNECTED

CONTACT

E-MAIL

info@peggyleenders.nl

INSTAGRAM

[@peggyleendersnl](https://www.instagram.com/peggyleendersnl)

WEBSITE

www.peggyleenders.com

ACADEMY

academy.peggyleenders.com